

Mehr Umsatz und näher am Kunden

Innert 48 Stunden zum eigenen Onlineshop!

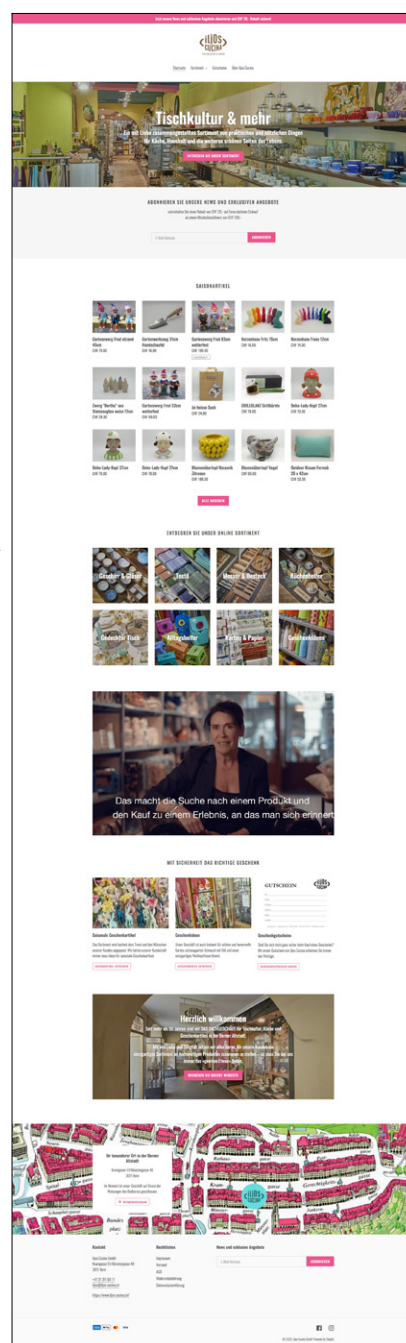
Die Corona-Krise hat in den Frühlingmonaten 2020 auf den Onlinehandel wie ein Booster gewirkt, die Verkaufszahlen sind rasant angestiegen. Auch wenn ein Lockerungsschritt nach dem anderen folgt und dem Offline-Einkaufen bereits jetzt beinahe keine Grenzen mehr gesetzt sind, wird sich das neue Einkaufsverhalten bei vielen Ihrer Kunden durchsetzen. Experten gehen gar davon aus, dass sich berufliche und private Shoppinggewohnheiten nachhaltig verändern und sich in der Folge Onlinekäufe weiterhin auf einem hohen Niveau halten werden.

Ganz unabhängig davon, ob sie im B2B- oder B2C-Bereich tätig sind – ein Onlineshop vereint zahlreiche Vorteile: einfache Skalierbarkeit, Umsatzanstieg durch neue Kundengruppen, verbesserte Analyse und Planung mit Hilfe von Online-Daten und Steigerung des Cross- und Upsellings. Wenn Sie also jetzt noch keinen Online-

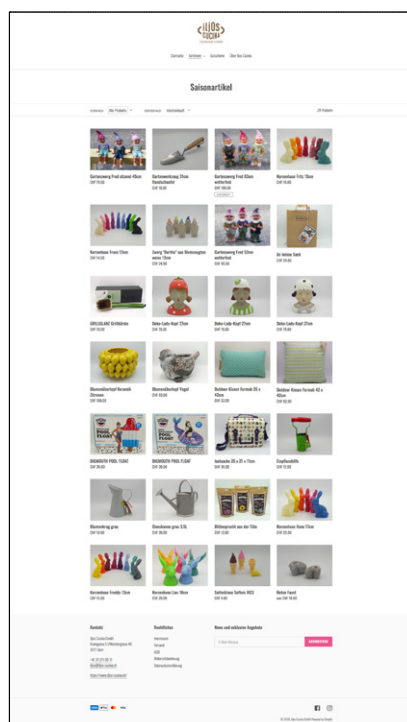
shop haben, ist genau jetzt der richtige Moment. Mit einem Onlineshop bieten Sie Ihren Kunden ein optimiertes und bequemes Käuferlebnis und unterstützen gleichzeitig Ihren Aussendienst im Vertrieb.

Überlassen Sie uns die komplette Einrichtung und erhalten Sie einen fixfertigen, zweckmässigen Onlineshop. Wir sind als Experten für KMU mit Herzblut und Leidenschaft bei der Sache.

Beispiel
Startseite



Beispiel
Produktübersicht



Das sind Ihre Vorteile bei business4you

- ✓ Wir sind Profis und kümmern uns von A bis Z um die Erstellung Ihres Onlineshops.
- ✓ Innerhalb von 48 Stunden ist Ihr Onlineshop vollumfänglich funktionstüchtig und geht live.
- ✓ Ihr Onlineshop ist nachhaltig, denn mit Ihren neuen Kunden lässt sich eine Beziehung aufbauen.

Das kostet Ihr fixfertiger Onlineshop

Wählen Sie aus unseren flexiblen Kostenmodellen die Lösung, die für Sie passt!

VARIANTE ONLINESHOP EASY

Shop-Setup mit Vertragslaufzeit von mindestens 12 Monaten:

CHF 4'890.-*

zzgl. Shop-Abo: CHF 99.- pro Monat **

VARIANTE ONLINESHOP EASY PLUS

Shop-Setup mit Vertragslaufzeit von mindestens 12 Monaten:

CHF 4'890.-*

zzgl. Shop-Abo: CHF 149.- pro Monat **

VARIANTE ONLINESHOP EASY ADVANCED

Shop-Setup mit Vertragslaufzeit von mindestens 12 Monaten:

CHF 4'890.-*

zzgl. Shop-Abo: CHF 369.- pro Monat **

* In einer Sprache / inklusive 20 Produkte, je weiteres Produkt CHF 8.50 / inklusive 2-stündige Videoschulung zu allgemeinen Funktionalitäten des Shops / exklusive Erarbeitung der für den Shop benötigten Texte / exklusive persönliche Schulung im business4you-Campus (CHF 650).

** In den Abo-Kosten enthalten sind die Lizenzgebühren der Shop-Lösung sowie monatlich 30 Minuten Support. Wir unterstützen Sie dabei, Ihren Shop auf aktuellem Stand zu halten, neue Produkte zu erfassen und dass Sie von Ihren potentiellen Kunden auf Google gefunden werden. Nicht inbegriffen sind die pro Kauf anfallenden Transaktionsgebühren von 2% (Easy), 1% (Easy Plus) oder 0.5% (Easy Advanced).

	VARIANTE ONLINESHOP EASY	VARIANTE ONLINESHOP EASY PLUS	VARIANTE ONLINESHOP EASY ADVANCED
Funktionen			
Onlineshop Einschließlich E-Commerce-Website und Blog.	✓	✓	✓
Personalkonten Mitarbeiter mit Zugriff auf den Shopify-Adminbereich und Shopify POS.	2	5	15
Vertriebskanäle Verkauf auf Online-Marktplätzen und in sozialen Netzwerken. Verfügbarkeit der Kanäle ist je nach Land unterschiedlich.	✓	✓	✓
Manuelle Erstellung von Bestellungen	✓	✓	✓
Rabattcodes	✓	✓	✓
Kostenloses SSL-Zertifikat	✓	✓	✓
Wiederherstellung von abgebrochenen Warenkörben	✓	✓	✓
Geschenkgutscheine	✓	✓	✓
Professionelle Berichte	–	✓	✓
Erweiterte Berichterstellungsfunktion	–	–	✓
Von Drittanbietern berechnete Versandkosten Anzeigen der berechneten Kosten beim Checkout mit deinem eigenen Konto oder mit Apps von Drittanbietern.	–	–	✓

So gehen wir vor:

1. Wir benötigen von Ihnen lediglich eine vollständige Produktliste.

Hierfür stellen wir Ihnen selbstverständliche eine Vorlage zur Verfügung.

2. Senden Sie uns Ihr Logo per Email.

3. Sobald wir alles haben, rufen wir Sie an.

Reservieren Sie sich ca. 20 Minuten. Sie müssen sich nicht vorbereiten.

Wir stellen Ihnen alle wichtigen Fragen wie nach Lieferzeiten, Lieferkosten, Mindesteinkauf, Zahlungsmöglichkeiten etc.

4. Jetzt sind wir dran.

Wir setzen Ihren Onlineshop um und senden Ihnen am nächsten Tag den Link zu Ihrem Onlineshop.

5. Sobald wir Ihre Freigabe haben, ist Ihr professioneller Onlineshop für Ihre Kunden erreichbar.

6. Ab jetzt verkaufen Sie Ihre Produkte neu via Ihren Onlineshop und liefern sie wie gewohnt aus.